

La formation " Ingénieur d'affaires en hautes technologies", de niveau 7, dispensée sur deux années, a pour objectif de former les commerciaux qui assureront la vente B to B des offres complexes du secteur des hautes technologies. Prérequis : Formation accessible aux apprenants ayant préalablement validé un bac+ 3 (titre de niveau 6), pratiqué la bureautique de base, ayant connaissance des fonctions élémentaires d'internet et ayant été admis au concours d'entrée d'EURIDIS.

Modules
Hors bloc
Semaine de rentrée / Business Week
Business English: Future Career
Soft Skills for Sales
Bloc 1 : analyser son écosystème technologique
Fondamentaux du secteur de la tech
Solutions numériques pour l'entreprise
Technologies numériques innovantes
Evaluation Bloc 1
Bloc 2 : piloter un plan stratégique dans le cadre d'un projet
Entrepreneuriat
Stratégie des entreprises
Business plan et Budget prévisionnel
Économie et mondialisation
Evaluation bloc 2
Bloc 3 : développer des opportunités d'affaires dans le secteur des hautes technologies
Social Selling
Prospection
Marketing B to B/Growth Hacking
Business English Prospection
Evaluation bloc 3
Bloc 4 : analyser le besoin client sur une vente complexe en hautes technologies
Vendre avec les neurosciences
Comprendre les enjeux métiers
Value selling & provocative selling
Stratégic Business Review
Business English : Business Development
Evaluation bloc 4
Bloc 5 : élaborer et négocier une solution à haute valeur ajoutée dans le secteur des hautes technologies
Structuration et soutenance de l'offre commerciale
Négociation & closing de deals
IT Business Game
Vente de solutions numériques
Business English: Negotiation et soutenance
Evaluation Bloc 5

Bloc 6 : manager les projets en intégrant des aspects techniques, financiers, et humains dans un contexte national ou international

Management de projet

Management d'équipe commerciale

Evaluation Bloc 6

Mémoire professionnel

Accompagnement Mémoire écrit sur une problématique commerciale

Soutenance mémoire problématique commerciale

EURIDIS MANAGEMENT  
7 rue Moncey 75009 PARIS  
Tél. : 01 55 99 98 30

Note: Ce document n'est pas contractuel et peut faire l'objet de modifications afin de répondre à des impératifs d'ordre pédagogique.